LIFE MADE EASIER





COUD de pouce / an inspiring, illuminating lifestyle magazine!

A reflection of Quebecers themselves, it allows readers to better understand society, consume more intelligently, and enjoy life to the fullest.

BRAND OVERVIEW:



W35+ **INDEX 131**



Readers / copy 6.4



Newsletter subscribers 75,286



34 %



Female readership **66** %



Quebec readership 96 %





Vive la gourmandise On craque pour le chocolat Beauté

Le lambon en 5 façons Le thé se met





HIGHLIGHTS

- 1,172,000 multiplatform readers
- 832,000 print readers
- 129,680 copies (circulation)
- 96,070 subscribers

DIGITAL

- 1,900,000 page views per month
- 252,000 unique visitors per month
- 60,000 Pinterest followers
- 242,000 Facebook followers
- 18,000 Instagram followers

Québecor Insights

Sources: Vividata, Fall 2021, Canada total, 14+ / Profile: francophone Canada, 14+,

print version / circulation: Internal data, June 2022 / Social media: November 2022 / Digital: Comscore, monthly average - May 1st, 2022 - October 31, 2022 / Google Analytics, monthly average - May 1st, 2022 - October 31, 2022 / Newsletters, November 2022.

coup de pouce / for today's woman



ls extravagant 108

COUP Pour

Ou se fait plaisir! Des rôtis pour le week-end lenu savoureux pour deux Adieu, sucres raffinés

Bols to insuedlas at bonditas do para

Nutrition Qu'est-ce que la PVT Beauté

Une nouvelle tête pour le printemps

Maison Faire le ménage en s'amusant

Société **Buvons-nous** trop



Children less than 12 under 119



Love to buy clothes 122



Loyal to brands 107



Enjoy spending time with the family 105

Québecor Insights: Source: Vividata, Fall 2021, Canada total, 14+, print readership.



coup de pouce

/ the #1 art of living magazine



Owners

588K

320K



Enjoy entertaining

at home

414K

223K



Love to

415K

235K

cook



Prefer buying local **454K** 260K

• Coup de Pouce

• Châtelaine

editor's note

THE MOST COMPLETE JOURNAL FOR TODAY'S WOMEN!

Coup de Pouce covers topics like cooking, health, psychology, fashion/beauty, and home décor, to name just a few. It also has expert insight on issues of concern and offers useful tips that are checked and tested by its seasoned, passionate editorial team.

/ TRUSTED

/ ACCESSIBLE

/ PRACTICAL

5 SECTIONS:

- IN THE AGENDA
- FASHION & BEAUTY
- MY LIFE
- KITCHEN
- HOME



key attributes

Loves to cook and entertain Smart consumer Cultivated and cultured/Curious Buys cosmetics every month Enjoys fashion and buys more than average In search of décor ideas Zest for life Committed to family





content strategies in magazines

*content marketing is always subject to the editorial team's approval









SPONSORED CONTENT

Association with existing editorial content. Advertising placement in juxtaposition with the content.

EDITORIAL INSERT

Insert of your product with photo in the editorial article. Text on the product near the photo.

CO-BRANDED CONTENT

Content created by the editorial team based on the advertiser's brief. Cobranded content must be of genuine interest to readers and consistent with the editorial brand's DNA

ADVERTORIAL

Advertising content provided by the advertiser that presents the features and benefits of a product or offer.

co-branded content

It's a content developed and endorsed by the editorial team, based on a brief from the advertiser. The editorial angle of the content takes into account the advertiser's communication objective.

BENEFITS

The Coup de Pouce team puts its expertise at your service for the creation and development of relevant content that will create engagement with a targeted clientele. This association with Coup de Pouce, a well-established brand, recognized and appreciated by its community, will also allow you to benefit from its credibility and notoriety.

VISIBILITY

Co-branded article, full page or double page, to promote a product

- Mention at the beginning of the article: Coup de Pouce x Advertiser
- The name of the product will be mentioned, and some attributes of the product will be integrated into the content in a natural way
- Product photos
- Client's right of review: 2 rounds of approval

Under approval of the editorial team



Dr Renaud: la science au service de la peau depuis 75 ans

soin d'un petit coup d'éclat à l'arrivée du printemp Les esthéticiennes certifiées Laboratoire Dr Renau s 1947, le dermatologue Louis Raymond Renaud se positionn comme chef de file de la cosmétologie moderne en créant, au-delà d'une gamme de produits innovants aux textures uniques et luxueuses. un réseau d'experts en soins esthétiques dùment formés. Son héritage est toujours aussi vivant 75 ans plus tard. Ainsi, quelles que soient nos préoccupations, on peut compter non seulement sur une gamme exhaustive de produits, mais aussi sur des soins professionnels alliant ce que la science et la nature ont de mieux à offrir pour sublimer notre beauté. Science et magnificence: voilà le leitmotiv de cette marque fièrement québécoise.

QUATRE PRODUITS ICONIQUES

sont formées pour nous offrir des soins sur mesure, éla borés à partir des meilleurs ingrédients actifs d'origine naturelle. «Après une analyse de notre peau, notre pro fessionnelle détermine le type de soin facial qui répondra le mieux à nos besoins du moment», résume Isabelle Villeneuve, dermocosmétologue et vice-président Stratégie et Innovation. Les soins de base du Programme fondamenta Laboratoire DrRenaud permettent un nettoyage en pro fondeur qui illumine le teint tout en redynamisant l'épi derme, point de départ d'un rituel de soins quotidiens à domicile. Parfait pour les changements de saison Débarrassée des impuretés et animée d'une énergie nouvelle (ou redynamisée) grâce, d'une part, à une désincrustation végétale et. d'autre part, à l'une des cinc formules des Phyto-effervescents exclusifs à lamarque

Des soins professionnels d'exception

notre peau sera fin prête à accueillir la belle saison. Des rougeurs, des taches pigmentaires ou même de l'acné? Notre esthéticienne peut dans ce cas procéder à unfacial spécifique du Programme Optimal Laboratoire Dr Renaud, des soins interventionnels qui combinent des résultats instantanés et une amélioration durable de l'apparence de la peau, peu importe la problématique cutanée que l'on souhaite cibler

Des produits performants pour la maison Afin de maximiser l'efficacité du soin professionnel reçu en institut et d'en prolonger les effets, on adopte un rituel de beauté au quotidien, bâti autour d produits haut de gamme bioinspirés de qualité professionnelle. Notre esthéticienne est en mesure de nous suggére

un régime de soin personnalisé en fonction de nos pré occupations et de nos habitudes de vie. Le complément idéal aux soins professionnels

Pour en savoir plus sur Laboratoire Dr Renaud et trouve un institut: <u>kirenaud.com</u>

Example : Dr. Renaud

co-branded content on the web

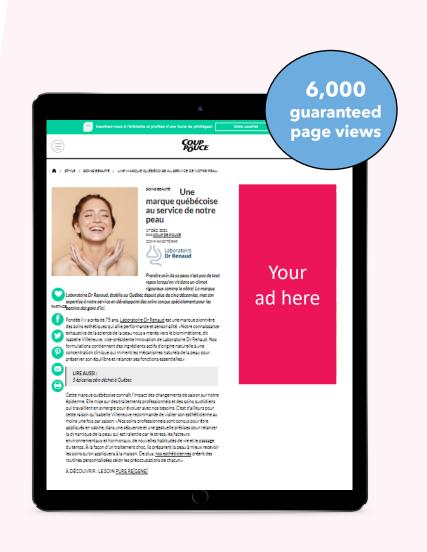
VISIBILITY

Adapting your co-branded print content for digital, hosted on coupdepouce.com:

- Your advertising banners for 4 weeks around the content*.
- Your logo with association mention in the content header
- Footer at the bottom of the content including your logo and commercial offer redirecting to your site

HIGHLIGHTING YOUR CONTENT

- A Facebook post on our page, with handshake and amplification
- Bank of native tile impressions
- Organic amplification in the content recommendation module



*Material provided by the advertiser







an effective campaign / print campaign

People will be Exposed to the Gross advertising reached in Canada impressions campaign on average publication* 2.57 832 K 1 time Χ 832 K GRP 7.7 1,3 M X 1.83 times = 2.5 M GRP publications*** 15.39 X 2.89 times = 1,7 M 5 M GRP

Québecor Insights : Source : Vividata Fall 2021 Canada, 14+, print readership only *Estimation for 1 publication in Coup de Pouce **Estimation for 3 publications in Coup de Pouce ***Estimation for 6 publications in Coup de Pouce

S

appendices



readership in detail



Age 14-17



Age 35-64



Age 18-34



Age 65+

Québecor Insights Source : Vividata, Fall 2021, French Canada, 14+, print and digital readership.





why choose magazines?

THEY'RE ALWAYS POPULAR

Over **half** of Canadians (53%) read print versions of magazines, and more than **1 in 2** look at digital magazines.

THEY'RE ADAPTABLE

Print version, digital version, website, application, and social media. The multiplatform format integrates magazines into readers' everyday habits.

THEY INCITE ACTION

36% of Canadians took some type of action after seeing an ad in a magazine.

THEY REACH EVERY GENERATION

44% of Generation Z, 47% of Millennials, 51% of Generation X, 61% of Baby Boomers, and 68% of the Silent generation read a print magazine sometime in the last month.

THEY'RE VALUABLE

At a time when so much is free, Canadians are still paying for their magazines. **21.4** million magazines were sold last year.

Québecor Insights

Sources: Vividata, Fall 2021, Canada total, 14+ (Gén Z_1966-2019, Milléniaux 1980-1995, Gen. X_1966-1979, Baby Boomers_1946-1965, Gen. Silencieuse avant 1946) / AAM: July 2020 – June 2021.

2023 editorial planning



For editorial planning, please contact kimberley.rouse@quebecormedia.com